

بشكل صحيح يساعد على الربحية والاستدامة في Upwork@ علي career في الثريد ده هكتب ازاي تبدأ
وده موقع/منصة بيساعدك انك تعرض شغلك وتقدم خدماتك على الانترنت بمقابل مادي .المستقبل
وبالتالي هو سوق مفتوح وفيه فرص ممكن. freelancer. وعليه آلاف الشركات واكثر من 100 ألف
نستغلها.

هكتب في الثريد ايه الخطوات اللي ممكن تعملها والأخطاء اللي تحاول تجنبها. مراحل الكارير على الموقع
Remember: والمصادر المفيدة. بحيث ان يكون عندك بيزنس قوي خاص بيك ومش مجرد شغل بدون مدير
Well begun is half done

الأولى: تجهيز نفسك للشغل- Upwork: هقسم الثريد للكلام عن نقاط عامة ثم عن 3 مراحل لبناء كارير علي
وبيئه العمل الخاصة بيه. -الثالثة: اول Upwork عليه وتقوية المهارات بتاعتك. -الثانية: ازاي تعرف اكثر عن
فترة ليك شغل علي الموقع

اب ورك موقع صعب والمنافسة فيه قوية ومش هينفع معاه الفهلوة, ولو نفعت مش هتكمل بنسبة
كبيرة. ليه انا بكتب ده في الاول؟ لان في ناس بتكون عاوزة فلوس وخلص وهشتغل أي حاجه. أنا اسف بس
مثلا لان data entry وهو شغال top rated فعلا مش هعرف اساعدك. مشفتش في مصر حد وصل
المنافسة على السعر.

محتاج تحيله أولوية في حياتك وتخصله وقت معين .فده بيزنس جديد علشان تبداه محتاج وقت ومجهود
كل يوم مثلا. زي اي مشروع محتاج (*مخاطرة* ,راس مال, دراسة الجدوى والسوق, تحديد منتجك, التسويق)
over thinking. وبرضه بدون

نقاط متفرقة: -حاول تلاقي دعم قوي من ناس حواليك. في ناس بتقف في نص الطريق وبيكون ناقصها
شوية ثقة. لو حد بيتريق عليك متكلمش معاه في الموضوع تاني. -لما تشتغل الفلوس هتجيك. ركز على
😊 الشغل وسيبك من البنوك الالكترونية -واه تقدر تفتح بيه بيت. بس ابقى قابلني لو حد رضي يجوزك بنته

اب ورك بيشجع التخصص. -خلي طموحك عالي وبرضه متصدقش اللي يقولك 10 آلاف دولار في شهرين-
جدا سواء وانت بتبدا بروفايل او شغال. -هو مكان مناسب لو حبيت تغير الكارير بتاعك وتبدأ حاجة جديدة -
منه تقدر توصل للحرية المادية اللي تخليك تعمل اللي انت عاوزه/ انتي عايزاه

نبدأ بمراحل الكارير: المرحلة الأولى: انك تكون في عندك مهارة بتعرف تعملها فعلا سواء كنت شغال
فيها او هواية. لو عندك المهارة دور علي النت واطلب من حد انه يقيم لك شغلك وياه ممكن عمله
. احسن. لو معندكش دور واختار حاجة من المجالات الموجودة على الموقع وذاكرها 3-9 شهور

اغلب العملاء من أمريكا و أستراليا ونسبة الثقة بتزيد لو الشخص بيتكلم كلام واضح. بالإضافة للمهارة
فأنت محتاج تكون بتكتب/تتكلم انجليزي كويس. فلو مستواك كويس تمام. لو لا فاستشر جزء من وقتك

وفلوسك في انك تتكلم مع مدرس اون لاين

في المرحلة ديه والراحل الجاية: انت ممكن تبعت لأي حد سؤال بخصوص شغلك او موقف ما. حاول متبعتش سؤال مبهم. يعني مينفعش بايثون ولا جافا الافضل تسال: انا عندي مشروع ... وتكتب شوية عن مواصفاته وتوضح انك دورت على جوجل ومختار في الاختيار بينهم. ايه؟ علشان تلاقي اجابه تفيدك.

تظهر فيه مهارتك وتقدر تعرضه على عميل المستقبل portfolio المرحلة الأولى هدفها أن يكون عندك من نفس الفئة المستهدفة connection وبيه يثق في شغلك. ممكن تعمله من مشاريع سابقة او لو ليك ".جرب تعرض عليه شغلك علي حاجة بدون مقابل. علشان تقدر تعرف اكثر "العميل اعوز ايه

المرحلة الثانية: عارف انك دلوقتي اعوز تبدأ البروفايل دلوقتي وتشتغل وتكسب بس لسه. المرحلة ديه تانيين. freelancers ممكن تاخذ شهر وهدفها تدرس السوق وتتعلم ازاي تشتغل فيه ولو تعرف تتكلم مع. تحدد هدفك اكثر وسعرك المبدئي وتحدد شريحة عملائك وهدفك.

واكتب فيها ملاحظاتك علشان متنساش. وعامة اكتب تجربتك مع كل كورس/عميل google doc جهاز نوتة أو على الموقع حتى لو مكملش معاه علشان تتعلم من أخطائك ونجاحاتك وتشيرها معانا في المستقبل. حاليا هتشوف الكورس علشان تاخذ فكرة و*تطبق* حاجات بسيطة. لما تشتغل هتتفرج عليه تاني علشان تطبق منه اكثر.

بتاعتها. تدور جوه اب ورك علي Keywords دراسة السوق المقصود بيها, تحدد مهارتك وتكون عارف ال تانيين. شغاليين freelancers شغل بالمهارة ديه: ايه المطلوب بالضبط وبكام. وبرضه تدور في بروفايلات ال (بتاعهم). تستلهم منهم مش تنسخ شغلهم portfolio علي ايه ومتوسط السعر كام. تشوف ال

overview, proposal, الآخريين: -هتقدر تكتب درفات و عناوين لل freelancers من الكورسات و بروفايلات ال وتحسنها مع الوقت. -وبرضه هتتعلم شوية عن طرق التسويق والتواصل والتفاوض portfolio item Upwork للكاريير. -وتتعلم شوية قواعد للشغل على milestones والتسليم للعميل. -هتحدد

والبلوج بتاعة عامة -قناة freelance عن ال Seth Godin ديه ترشيحاتي او دور بنفسك (ودة الافضل) -كورس تجنب انك تعيد في John Morris قناة- Danny Margulies احمد مسعد وبروفايل الفيس بوك بتاعه -بلوج نفس الكورسات من مصادر مختلفة

بتاعتك. تكتبها بطريقة تكون مركزة على العميل overview من نتائج المرحلة الثانية: -انك تكون جهزت ال اللي بتستخدمها. اللي tool مش علي نفسك. هو ميهموش عدد سنين الخبرة بتاعتك في الغالب ولا ال 20 بتاعك بشكل جذاب وواضح. -عندك تصور للمستقبل portfolio يهيمه هيستفيد منك ازاي؟ -مجهر ال

من فضلك) وحاول توصله ل 100% secret answer المرحلة الثالثة: انك تعمل اكونت على الموقع. (احفظ ال

قبل ما تقدم. ابدأ بروفايلك بسعر متوسط. 20-30\$ متحطش اكر من 4-5 مهارات وتكون مترابطة. يعني translation, database, java مينفعش

اللي عملته شغل في أول الثريد؟ في خاصية جديدة في اب ورك وهي انك تطلب connection فاكر ال يوضح فيها تجربته. testimonial من حد اشتغلت معاه بره الموقع. كلمه قوله انك محتاج منه feedback معاك في التواصل وجودة المنتج. وفي جزء أعمالك السابقة/وظايفك متكتبش مسئولياتك ولكن انجازاتك بالأرقام.

مهمة جدا. أول عميل ليك لو راضي هيتكلم عنك مع حد ثاني word of mouth في الرحلة ديه ال للموقع علي communities وهكذا (وانت اطلب منه). فتوفر وقت البحث عن شغل. برضه حاول تشترك في او مجموعات الواتساب اللي في مصر. اشرطهم انت بتعمل ايه واشترك في الحوار facebook/reddit, معاهم

بالفعل قدم عليها 20 job post عشان تقدم على شغل. -متقدمش علي connects غالبا هتحتاج تشتري- شخص قبلك. ودور على حاجة مناسبة ليك وفي تخصصك. -متبعتش للعميل تقوله أنا مهتم بمشروعك. للمشروع وهو هيقدر اهتمامك visionالافضل تبعته أسأله عن تفاصيل المشروع واقتراحات للشغل و ال

عادي انك تقابل عميل سيء, حاول تجنبه حفاظا على حماسك وصحتك النفسية لانه فعلا ممكن يبوظ الكارير بتاعك او يرجعك خطوات للخلف. هتلاقيه مثلا قلقان في موضوع السعر دايمًا وعاوز الارخص او عنده مشاكل ثقة فيك وبيتدخل في شغلك دايمًا. معندوش حفاظ على الحدود وعايز يتكلم علي طول وفي أي وقت

فهمت عملائك وقدرت تصنفهم لشرائح. - نهاية الرحلة التالته انك تكون: -اشتغلت على 5 مشاريع مثلا -تكون جربت تشتغل مع صناعات مختلفة. -تكتشف نفسك اكر وايه الشغل اللي يناسبك وتتخصص -ال invitations بتاعتك تعرف عنك أكثر وعن شغلك. -تبدأ العملاء تدور عليك وتبعتك professional network

آخرين بس مفيش حاجة صح 100%. جرب ولو freelancers ديه تجربتي الشخصية في البروفایل بتاعي وتجارب بعد في أسالة او عايز تفاصيل اكر عن شيء معين رد على التويت المرتبطة بسؤالك. وريتويت لو عجبك كده الموضوع متشعب وكل واحد حسب أهدافه ومناقشاته وفكره وقدرته بيقرر يكون تصور مختلف للمستقبل